



Unser Service im WorldWideWeb: **KMV24.de**



Besuchen Sie unsere Internetseiten unter: **www.kmv24.de**

Viele Vorabinfos und Berechnungen können Sie heute schon selbst online vornehmen, so zum Beispiel:

- Online-Vergleichsrechner für die Privathaftpflicht, Rechtsschutz, Hausratversicherungen, Auslandsreisekrankenversicherung u.a.
- Infos über aktuelle Hypotheken- und Festgeldkonditionen
- Bausparvergleich, Rendite-, Tilgungs- und Eigenheimrechner
- und viele weitere aktualisierte Servicedienstleistungen.

Zuständige Registerbehörde:

Niederrheinische IHK Mercatorstr. 22-24 47051 Duisburg

Registernummer: D-DZI6-5CVT9-19

zu überprüfen im Internet unter www.vermittlerregister.info

Schlichtungsstellen:

Versicherungsombudsmann Private Versicherungen
Postfach 08 06 32 10006 Berlin

Ombudsmann Private Kranken- und Pflegeversicherung
Kronenstr. 13 10117 Berlin

sonstiges:

Handelsregisternummer HRB 11894

Steuernummer 13059310415

Gewerbsmäßige Tätigkeit als Versicherungsmakler
(§ 34 d Absatz 1 GewO)

KMV Versicherungsmakler GmbH

Geschäftsführer:

Andreas Tenbrock

Im Bruch 9

46499 Hamminkeln

Telefon: 0 28 73-13 62

Fax: 0 28 73-9 11 24

eMail: service@kmv-vers.de

Internet: www.kmv24.de

Büro Bocholt:

Stefan Bockting

Bogenstraße 19

46395 Bocholt

Telefon: 0 28 71-22 77 77

Fax: 0 28 71-22 77 99

eMail: stefan@bockting.de

Internet: www.kmv24.de

20 Jahre Erfahrung für Ihre Sicherheit



KMV

Versicherungsmakler GmbH

Kompetente Makler Ihres Vertrauens

Unsere Unabhängigkeit bringt Ihnen
größtmöglichen Nutzen

Wir bieten spezielle Verbundkonditionen



Andreas Tenbrock

Geschäftsführer

Geboren am 14. November 1965

in Haldern, Kreis Kleve

verheiratet mit Sabine seit 1994

zwei Töchter

Hobbies: Ausdauersport, Reisen, Doppelkopf

Lebenslauf

- mittlere Reife / Fachhochschulreife
- Ausbildung zum Bankkaufmann bei der Verbandssparkasse Wesel
- praktische Tätigkeiten am Schalter und in der Kreditsachbearbeitung, zuletzt in einer großen Geschäftsbank in Wuppertal
- mehrere Jahre Außendiensttätigkeit bei einem großen Versicherer im Genossenschaftsbereich mit Fortbildung zum Versicherungsfachwirt
- seit 1990 Tätigkeit als Versicherungsmakler

Stefan Bockting

Vermögensberater

Geboren am 5. November 1963

in Rhede, Kreis Borken

verheiratet mit Beatrix seit 1991

zwei Töchter und einen Sohn

Hobbies: Basketball, Genealogie, PC

Lebenslauf

- Ausbildung bei der Deutschen Post, anschließend Postbeamter
- Abendrealschule
- Ausbildung zum Vermögensberater bei einer großen Vermögensberatungsgesellschaft
- Selbstständig seit 1988
- Prüfung vor dem Bundesverband Deutscher Vermögensberater e.V. in 1990, Zertifikat „Finanzdienstleistungen“ der IHK Frankfurt a. M. in 1999

Versicherungsmakler oder Versicherungsvertreter



Wir sind Versicherungsmakler nach § 93 ff. HGB und sind rechtlich und wirtschaftlich vollkommen unabhängig. Es bestehen keinerlei Beteiligungen von oder zu Versicherungsgesellschaften. Wir arbeiten mit speziellen Rating- und Vergleichsprogrammen: zum Beispiel Nafi für KFZ-Versicherungen oder Morgen & Morgen für den Vergleich von Lebens-, Renten-, Berufsunfähigkeits- oder Krankenversicherungen, um Sie bei der Auswahl eines überdurchschnittlichen Produktes zu unterstützen.

Neben den **objektiven Vergleichsergebnissen** nutzen wir aber auch unsere lange subjektive Erfahrung mit den Versicherern, um Ihnen ein **optimales Angebot** zu erstellen. **Im privaten und gewerblichen** Sachversicherungsbereich können wir als Verbundpartner der Charta AG und diverser Maklerpools spezielle Deckungskonzepte anbieten.

Als Makler sind wir nicht der Vertreter der Versicherung sondern wir vertreten die Interessen des Kunden beim Versicherer.

Ganzheitliche Vermögens- beratung für unsere Kunden



Unsere Kunden sind überwiegend Privatkunden und gewerbliche Kleinbetriebe bis ca. 50 Mitarbeiter. Durch unsere **langjährige Erfahrung** sind wir in der Lage, Sie „im Ganzen“ zu beraten. Wir sind die kompetenten Ansprechpartner für alle **Versicherungs- und Vermögensfragen**. Durch eine **umfassende Analyse** Ihrer Finanzen erhalten Sie von uns die **individuell passende und bedarfsgerechte Lösung**.

Unsere Produktpartner



Wir arbeiten mit **über 50 Versicherungsgesellschaften** zusammen. Auch nutzen wir spezielle Deckungskonzepte verschiedener Maklerpools.

Im Investmentbereich haben wir Zugriff auf über 6.000 Fonds nahezu aller Kapitalanlagegesellschaften.

Hier eine Auswahl von Produktpartnern:

AMB Generali	LV 1871
Allianz	LKH
Alte Leipziger	Neue Leben
Alte Oldenburger	Nürnberger
BaslerSecuritas	R+V
Bayerische Beamten Versicherung	Pioneer
BHW Bausparkasse	Signal Iduna
Central	Standard Life
Concordia	Swiss Life
Condor	Universa
Continental	VHV
Canada Life	Volksfürsorge
Volkswahlbund	Victoria
DKV	WWK
DWS	Wüba
Franklin Templeton	Zürich
Fidelity	
Haftpflichtkasse Darmstadt	
Interrisk	

(Auf Anfrage erhalten Sie die vollständige Liste aller Anbieter mit denen eine Vereinbarung besteht)

Unsere tägliche Arbeit



Private Versicherungen

z. B. Haftpflicht, Hausrat, Wohngebäude, Rechtsschutz

Gewerbliche Versicherungen

z. B. Betriebshaftpflicht, Gewerbliche Inhaltsversicherungen

Altersvorsorge

z. B. Rentenversicherung, Riester, Rürup, Lebensversicherung

Invaliditätsabsicherung

Berufsunfähigkeit, schwere Krankheiten, Unfall

Krankenversicherung

Private Voll- oder Zusatzversicherungen

Fondssparen

z. B. Aktien-, Renten-, Immobilien- oder Mischfonds

Bausparen

verschiedene Bausparkassen

Was Sie von uns erwarten können



Der Versicherungsmarkt ist in den letzten Jahren immer komplizierter geworden. In jeder Sparte gibt es unzählige Tarife und Variationen. Neben dem Preis sind vor allem die Tarifbedingungen entscheidend für den Abschluss. Viel wichtiger aber vor Abschluss eines Vertrages, ist die **Bedarfsanalyse** zur **Ermittlung Ihrer Wünsche**. Hier helfen wir Ihnen den **optimalen Versicherungsschutz** zu finden. Gerne vereinbaren wir mit Ihnen bei uns im Büro oder **bei Ihnen zuhause** einen **persönliche Beratungstermin**. Unter unseren Internetseiten **www.kmv24.de** können Sie sich zudem bequem vorab informieren und Online-Vergleiche tätigen.

Ein Wort zur Unabhängigkeit in der Finanzberatung



Jeder Berater oder Vermittler unterliegt irgendwelchen Zwängen. Der Honorarberater braucht genügend Kunden, die regelmäßig ein Honorar zahlen. Der Bank- oder Versicherungsangestellte hat Umsatzvorgaben. Der junge Bauspar-, Versicherungsvertreter oder Strukturvertriebsmitarbeiter ohne Bestand braucht Umsatz, um zu „überleben“.

Als selbständige Kaufleute leben wir von den Courtagen der Versicherer durch vermittelte Geschäfte.

Unsere Beratung für Sie ist kostenlos!

Darin besteht unsere Unabhängigkeit



- Erfahrung in der Finanzdienstleistung seit fast 20 Jahren und erfolgreich selbständig
- Sicherheit durch Bestandsgröße
- Referenzen
- Persönlicher Kontakt und gute Erreichbarkeit
- Bodenständigkeit